



Technologie House

Sécurité-Telecom-Logiciel-Informatique
Géolocalisation-Energie Renouvelable
Intégration Expertise-Mobilier De Bureau

RCCM : MA.BKO.2015.A4483 - NIF: 084124049

FICHE DE POSTE AGENT COMMERCIAL

I. **Mission :**

Le commercial a pour mission principale de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. A travers des tournées et de rendez-vous physiques, il mène des actions de prospection et négocie des ventes et des contrats. Il assure la promotion et la vente des produits et services auprès des entreprises et des particuliers.

II. **Les tâches :**

1- **Prospection :**

- Maîtriser les produits, services, discours commercial et les supports de vente.
- Développer un portefeuille de prospects (entreprises et particuliers)
- Participer à des événements business pour rencontrer de nouveaux prospects.
- Utiliser les réseaux sociaux et les sites d'annonces pour identifier des opportunités business et entrer en contact avec de potentiels clients.
- Créer un plan de prospection commerciale.

2- **Développement commerciale :**

- Organiser ses tournées pour démarcher physiquement les prospects.
- Solliciter des rendez-vous de présentation produits et services.
- Rédiger les offres commerciales.
- Négocier les conditions commerciales du contrat.

3- **Gestion client :**

- Rencontrer les clients pour assurer le suivi commercial.
- Évaluer et identifier les potentiels de chaque client.
- Organiser et prioriser les clients pour répondre à tous les besoins.
- Assurer une veille commerciale et concurrentielle.

4- **Administratif**

- Compléter le logiciel BMP CRM avec les informations commerciales.
- Faire un feed-back régulier des activités.
- S'assurer de la bonne réception des factures des clients.
- Participer aux réunions commerciales.

III. **Objectifs**

En tant que commercial, vous avez des objectifs d'une part dans la réalisation du chiffre d'affaire et de l'autre part dans le développement du portefeuille client.

- **Chiffre d'affaire :** Pour la période d'évaluation de 3 mois les objectifs en chiffre d'affaire sont fixés comme suit



Mali

Avenue Cheik Zayed près de la SOTELMA
de Lafiabougou ACI 2000 Bamako Rép. du Mali.
Tel : +223 20 22 29 89 / Cell : +223 62 08 34 52
Email: contact@thnet.net Website : www.thnet.net



Guinée

Boulevard Pita, Av. de la Rép. en Face de de la BCI
de Kaloum Conakry Rép. de Guinée
Tel : +224 628 36 36 35
Email: guinee_conakry@thnet.net
Website : www.thnet.net



Technologie House

Sécurité-Telecom-Logiciel-Informatique
Géolocalisation-Energie Renouvelable
Intégration Expertise-Mobilier De Bureau

RCCM : MA.BKO.2015.A4483 - NIF: 084124049

- Le premier mois à **4 000 000 CFA** (quatre millions de CFA par mois).
- Le deuxième mois à **5 000 000 CFA** (cinq millions de CFA par mois).
- Le troisième mois à **6 000 000 CFA** (Six millions de CFA par mois).
- **Prospect** : dans la logique où plus vous avez de prospects plus vous pouvez les convertir, l'objectif de prospect mensuel est fixé à 100.
- **Clients** : le taux de conversion moyen est de 15%, ce qui donnerai pour 100 prospects 15 clients acquis par mois, ce qui fixe l'objectif à 15 clients le mois.

IV. Commissions :

Les commissions sont calculées sur la base des prix de vente HT. Et selon la catégorie de marché et en tenant compte du montant global de chaque marché.

En règle générale plus le montant du marché augmente plus le taux de la marge diminue et réciproquement.

Catégories	CA de 0 à 10M	CA de 10M à plus
Vente produits	3%	2%
Applications et site web	7%	4%
Caméra de surveillance et sécurité électronique	5%	4%
Maintenance	7%	5%
Reseaux et interphone	6%	3%
Formation	7%	5%
Vente de logiciel BMP	10%	6%
Securité incendie	6%	4%
Electricité et énergie renouvelable	5%	4%

Bamako le/...../20....

L'Agent Commercial

Le Directeur Général

Nom Complet et Numéro de Tel :

.....

Mr Baldé Boubacar Biro



Mali

Avenue Cheik Zayed près de la SOTELMA
de Lafiabougou ACI 2000 Bamako Rép. du Mali.
Tel : +223 20 22 29 89 / Cell : +223 62 08 34 52
Email: contact@thnet.net Website : www.thnet.net



Guinée

Boulevard Pita, Av. de la Rép. en Face de de la BCI
de Kaloum Conakry Rép. de Guinée
Tel : +224 628 36 36 35
Email: guinee_conakry@thnet.net
Website : www.thnet.net